

## Gestión Empresarial

# La empresa Coutot-Roehring llega a España en busca de herederos

Estos genealogistas están especializados en las herencias sin testamento

Violeta Vidal MADRID.

Imagine que llaman a su puerta y le dicen que ha heredado un piso en pleno centro de París de un familiar del que ni ha oído hablar. Eso es lo que le sucedió a un agricultor de 65 años que vivía en un pueblo de los Pirineos donde, además de su casa, sólo había otras dos y una gasolinera.

Noticias así son las que dan los genealogistas de Coutot-Roehring; pero éste no es ni el principio ni el final de la historia. La actividad, contra todo pronóstico, empieza con un fallecimiento. Cuando alguien muere y no ha dejado testamento, la empresa comienza con su labor.

Primero investigan si hay herencia o no, y si ésta después de restarle impuestos y deudas sigue siendo activa (sigue quedando dinero). Si el resultado es positivo, ponen en marcha la búsqueda de herederos.

Normalmente son profesionales como abogados, notarios o compañías de seguros quienes solicitan los servicios de la francesa Coutot-Roehring, pero también puede ser el presidente de una comunidad. Cualquier persona que tenga constancia de un fallecimiento, pero jamás parten de una suposición ni de datos que no hayan sido probados.

Coutot-Roehring asegura un porcentaje de éxito del 95 por ciento. El único problema es el tiempo que se puede tardar en encontrar a los herederos. Dar con ellos puede llevar desde un mes hasta dos años, dependiendo de dónde se encuentren los legatarios, ya que la empresa cubre la búsqueda alrededor de todo el mundo.

### Sucursales

Para ello cuentan con 37 oficinas en toda Europa, una en Estados Unidos y colaboradores exclusivos en todo el globo. Pero si el heredero no se encuentra cerca de ninguno de sus 250 empleados, Coutot-Roehring asegura el desplazamiento a cualquier lugar del mundo.

La empresa traza el árbol genealógico desde la persona fallecida hasta el o los herederos, resolviendo embrollos e historias que normalmente los legatarios desconocen. Entre los líos más comunes se encuentran los hermanos ilegítimos o las bodas inesperadas.

Ya no les hace falta desplazarse hasta nuestro país para resolver los 250 expedientes que tienen en marcha aquí, porque el pasado mes de enero abrieron su propia oficina en Barcelona y próximamente, inaugurarán otra en Madrid para cubrir todo el centro de la península.



Marco Lamberti, director de la sucursal Coutot-Roehring en España. EE

Además Marco Lamberti, director de la sucursal de Coutot-Roehring en España, asegura que sus trabajadores no sólo serán españoles, sino que intentarán contratar a personas de la misma comunidad autónoma en la que estén sus sedes. Esta decisión ha sido tomada, primero por cuestión de conocimiento legal y segundo porque el trato humano es muy importante para la compañía, y tienen claro que las personas prefieren relacionarse con sus paisanos.

No es extraño que los genealogistas tengan tanto éxito en España ya que según el Consejo General del Notariado aproximadamente 150.000 personas fallecidas al año

en España no han hecho testamento. Y tampoco es casualidad que Coutot-Roehring sea líder mundial en su sector ya que llevan más de 100 años en activo, fue fundada en Francia en 1894 y cada año tramitan alrededor de 6.000 expedientes en todo el mundo.

Marco Lamberti afirma que lo más característico de trabajar en nuestro país, más allá de la distinta legislación, es que "el carácter de los ciudadanos del sur de Europa es mucho más desconfiado" y que "durante la Guerra Civil se quemaron muchos archivos de registros civiles, iglesias..."

Aunque puntualiza que el trabajo de los genealogistas va mucho

más allá que la simple búsqueda de documentos, porque de ser así su trabajo no existiría, ya que lo podría hacer cualquiera.

### Los honorarios

Pero además de investigar, buscar y encontrar herederos, Coutot-Roehring se encarga también de liquidar los bienes, en caso de que los legatarios lo soliciten, como hizo en su día el agricultor con el piso de París. Y como él, el 97 por ciento de los herederos, que prefieren el dinero líquido a bienes materiales con los que no contaban.

Y después de todo esto, tras la liquidación de la herencia, es cuando Coutot-Roehring cobra.

Sus honorarios se establecen siempre al principio, al aceptar el encargo, y nunca cobran a quienes avisan de la defunción: "Para ellos sólo hay ventajas" asegura Lamberti.

A pesar de no trabajar con un porcentaje fijo, éste es bastante estándar. Varía únicamente entre un 20 ó 30 por ciento, dependiendo de la complejidad de las búsquedas y de la masa hereditaria.

## El 80% de las ofertas de empleo no se dan a conocer

elEconomista MADRID.

"El mercado de trabajo tiene la misma estructura que un iceberg: una parte visible, con ofertas públicas y accesibles, y una parte oculta, con vacantes de difícil acceso". Con este símil hacia referencia la consultora de recolocación y gestión del talento del grupo Adecco, Lee Hecht Harrison, a la escasez de ofertas de empleo que se hacen públicas. Porque, como refleja el último estudio de Adecco, las ofertas de empleo que se hacen públicas apenas suponen el 20 por ciento de las vacantes reales.

Esto suele responder a una estrategia empresarial de las compañías: muchas optan, por ejemplo, por no hacerlas públicas para no desvelar así futuras líneas de negocio, o porque, en función del puesto ofertado, se prefiere recurrir a gente avalada o que ya trabaja en el sector.

El mismo estudio pone de manifiesto que los mejores aliados para alcanzar ese mercado oculto son las redes de contacto y el networking, y que los sectores que más recurren a ocultar su oferta son los de banca, gran consumo y farmacia.

## El 'cuento solidario' de la Selección de Baloncesto

elEconomista MADRID.

La Obra Social la Caixa y la Federación Española de Baloncesto se unen hoy para luchar contra la pobreza infantil. ¿El resultado? *Blancanieves y los siete enanitos*, versión solidaria.

La reinterpretación del cuento, en cuyo rodaje han participado de forma desinteresada los jugadores de la Selección Ricky Rubio, José Manuel Calderón, Víctor Clavero y el seleccionador Juan Antonio Orenga, además de la reciente campeona de Europa Amaya Valdemoro y otros ex jugadores internacionales como Jorge Garbajosa o Fernando Romay, se presenta hoy a las diez de la mañana en el Espacio 2014 de Alcobendas.

Durante el acto, al cual asistirán una veintena de niños participantes en los programas de la ONG que podrán demostrar sus habilidades baloncestísticas, se hará entrega a *Save the Children* de un cheque con el importe recaudado por la campaña.

## Cada año 100 millones de euros se quedan sin adjudicar en España

Según los datos otorgados por el Consejo General del Notariado, alrededor del 40 por ciento de los españoles fallece sin haber otorgado testamento. Joyas, dinero líquido, bienes muebles y cuentas bancarias forman parte de las herencias *ab instato* -sin testamento-. La mayoría de éstas se pierden en subastas públicas o van a parar al Estado o a los bancos al no conocerse los beneficiarios y el mayor porcentaje de estos casos en España se dan en Madrid, Cataluña, Andalucía y Baleares.

① Más información en [www.economista.es](http://www.economista.es)